

L'INTESA Ulteriore alleanza per la popolare

Valsabbina, intesa con Anthilia Sgr: fondo per le Pmi

Bianchetti: «Nuove opportunità diversificando il nostro business»

•• Una nuova intesa con l'obiettivo rivolto alle piccole e medie imprese. Anthilia Capital Partners Sgr, realtà imprenditoriale italiana indipendente dedicata all'asset management per conto di clientela privata e istituzionale, e Banca Valsabbina - la banca popolare con quartier generale a Brescia, presieduta da Renato Barbieri -, con oltre 120 anni di storia e una forte focalizzazione nei servizi alle Pmi, annunciano l'avvio della collaborazione: si concretizza nell'accordo per la distribuzione sul mercato nazionale di Anthilia Small Cap Italia, il fondo PIR compliant focalizzato sulle Pmi italiane.

Anthilia Small Cap Italia - risultato il miglior fondo azionario Italia nel 2021, con una performance che da inizio anno è stata superiore al 45% e un rendimento a tre anni del 145% - è un fondo azionario focalizzato su aziende quotate con capitalizzazione di mercato fino a 500 milioni di euro. Grazie alla partnership con Anthilia Sgr, Banca Valsabbina - spiega una nota - potrà mettere a disposizione dei clienti uno strumento che consentirà loro l'accesso a un segmento del mercato azionario dove sono attese le maggiori opportunità di crescita. Il fondo investe con una visione industriale di medio-lungo periodo privilegiando realtà con elevato potenziale di crescita.

«La diversificazione del business per offrire nuove opportunità d'investimento ai clienti e migliorarne l'efficienza dei portafogli d'investimento, con la ricerca di nuo-



Hermes Bianchetti (Valsabbina)

vi strumenti finanziari per sostenere le Pmi, sono due elementi cardine dell'attività di Banca Valsabbina - sottolinea Hermes Bianchetti, responsabile della Divisione Business -. L'intesa con Anthilia Capital Partners va proprio in questa direzione. Crediamo molto negli strumenti che la finanza straordinaria mette a disposizione delle aziende e siamo certi che i Piri, oltre a essere un importante strumento per sostenere le Pmi, che sono di fatto l'ossatura della nostra economia, potranno avere una ulteriore crescita nel medio e nel lungo periodo».

Professionalità, competenza e specializzazione sono le principali caratteristiche che i clienti «riconoscono ad Anthilia, qualità che la Sgr ricerca a sua volta nei partner distributivi - commenta Daniele Colantonio, partner di Anthilia Capital Partners -. La finalizzazione della partnership con Banca Valsabbina, una realtà fortemente dinamica ed innovativa nell'industria del credito e del risparmio gestito, è motivo di grande soddisfazione e consentirà di ampliare la fascia di clienti attualmente servita dalla Sgr con un partner distintivo ed indipendente». •

© FOTOGRAFIA ASSOCIATI

Per i clienti della banca uno strumento che dà l'accesso a un mercato in crescita

